

Organisation



Kommunikation



**Neutrale Checks und Analysen
für den Unternehmenswert
steigernden Software-Einsatz**

Information



Weitere Informationen:

EBO GmbH
Vertriebs- und Beratungsgesellschaft
Carlstraße 50
52531 Übach-Palenberg
Tel. +49 2451/971-129
E-Mail: ebo@ebo-solution.de
www.ebo-solution.de



- **Welchen Wertbeitrag liefert die IT?**
- **Welches Kosten-Nutzen-Verhältnis bietet eine neue Software?**
- **Wie verbessert sich das Kundenmanagement durch ein CRM-System?**
- **Wie können Informations- und Dokumentationsprozesse durch Dokumenten-Management Systeme optimiert werden?**
- **Wie lässt sich die Unternehmensleistung durch ein ERP-System steigern?**

Produktunabhängige, wissenschaftlich fundierte Antworten gibt Ihnen EBO in Kooperation mit dem Forschungsinstitut für Rationalisierung an der RWTH Aachen e. V. (FIR).

Als EBO-Kunde oder -Interessent können Sie jetzt fünf neutrale Beratungsangebote des FIR nutzen, um den Wert Ihrer Software-Investitionen schon im Vorfeld zu erhöhen. Die Analysen und Checks sind die ideale Vorbereitung, um Einführungsprojekte sicher in Richtung Unternehmenserfolg zu lenken.



CRM-Check

Analysieren Sie, ausgehend vom aktuellen Status Ihres Kundenmanagements, welche Potenziale Sie mit der Implementierung eines CRM-Systems erschließen können. Strategisch planen Sie die Maßnahmen und Prozesse, um eine CRM-Software Unternehmenswert steigernd einzusetzen.



DMS-Check

Identifizieren Sie die Schwachstellen in ihren Informationsprozessen und eruieren Sie Lösungsansätze, um sie zu beseitigen. Entwickeln Sie einen realistischen Vorgehens- und Zeitplan für die Einführung eines DMS, das Geschäfts- und Informationsprozesse miteinander synchronisiert.



ERP-Check

Analysieren Sie mit einer strukturierten Bewertung des installierten ERP-Systems die Ist-Situation. Auf dieser Basis entwickeln Sie eine nachhaltige ERP-Strategie mit organisatorischen und technischen Optimierungsmaßnahmen, die die Zufriedenheit externer und interner Kunden steigern, die Datenqualität verbessern sowie die Anwenderqualifikationen und -motivationen erhöhen.



Wertbeitrag der IT

Ermitteln Sie methodisch sauber und wissenschaftlich fundiert, welchen Beitrag die IT zu Ihrer Wettbewerbsfähigkeit zurzeit leistet und wie Sie mit welchen Software-Lösungen diesen Wertbeitrag steigern können – mit Blick auf Ihre internen Prozesse und im Vergleich mit den Wettbewerbsunternehmen.



Business-Case-Kalkulationen

Schaffen Sie sich mit einer Business-Kalkulation eine belastbare Entscheidungsvorlage für Ihre Software-Investition. Identifizieren Sie die Nutzenpotenziale ebenso wie die Kostentreiber von Software. Als Ergebnis erhalten Sie eine monetäre Bewertung des Investitionsnutzens, ergänzt um die qualitativen Effekte einer neuen Software.

Nutzen Sie die neutralen Beratungsangebote des FIR. Als EBO freuen wir uns, Ihnen diese gleichzeitig wissenschaftlich und pragmatisch fundierten Consultingmodule anzubieten. Mit ihnen legen Sie die analytisch-strategische Basis, um Software Unternehmenswert steigernd einzusetzen.

Sprechen Sie uns bei Interesse einfach an. Wir bringen Sie mit dem richtigen Ansprechpartner zusammen.

Consulting mit EBO und FIR

EBO – Ihr Systemhauspartner für integrierte, kommunikative und mobile Unternehmenslösungen

EBO ist das Systemhaus für integrierte, kommunikative und mobile Unternehmenslösungen. Mit kommunikativen und analytischen CRM-Systemen, mobilen BI-Lösungen, Unified-Communications-Plattformen und Archiv-Applikationen befreit EBO Informationen aus ihren Datensilos und bringt sie in Echtzeit dorthin, wo sie die Mitarbeiter benötigen. Ergänzt werden die Software-Lösungen vom detaillierten technischen Know-how, das notwendig ist, um Informationen aus verschiedenen Welten zusammenzuführen, sowie von der betriebswirtschaftlich-organisatorischen Kompetenz, um das Potenzial integrierter, kommunikativer und mobiler Lösungen in optimierte Geschäftsprozesse umzusetzen.

EBO ist ein Joint Venture der drei Firmen AS/point GmbH, Übach-Palenberg, MCA GmbH, Stolberg, und VEDA GmbH, Alsdorf. Die vereinte Expertise dreier auf ihre Kernkompetenzen fokussierter Unternehmen ermöglicht das weite Beratungs- und Angebotsspektrum, mit dem Kunden integrierte, kommunikative und mobile Lösungen aus einer Hand erhalten, ohne Qualitätsverluste im Detail. AS/Point und MCA sind IBM Advanced Business Partner, VEDA IBM Premier Business Partner, MCA ist darüber hinaus Telekom Business Partner.

